Faça as suas primeiras vendas

Passos para você fazer as primeiras vendas no hotmart

Cícera Souza

Sumário

5 passos para você fazer a primeira venda no hotmart 3
1º passo: Escolha o produto 4
2º passo: Faça um canal no youtube 5
3º passo: Crie um blog 7
4º passo: Construa sua lista de e-mails 8
5º passo: Seja uma autoridade no assunto que você promove! 9

5 passos para você fazer as primeiras vendas no hotmart

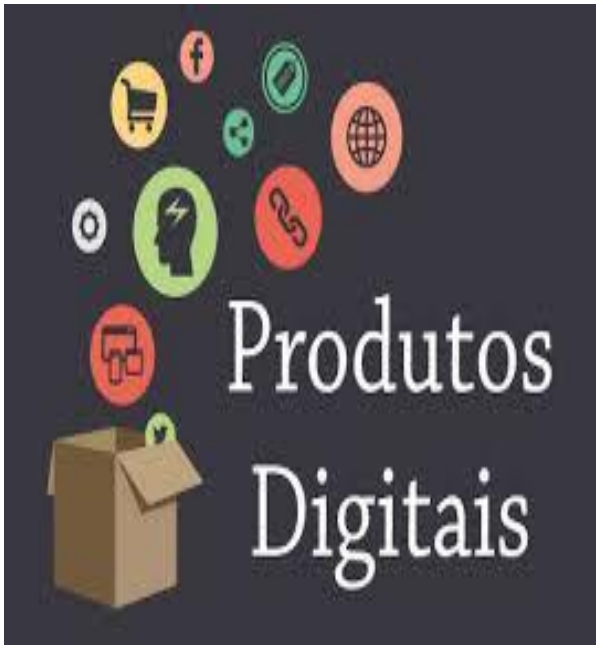
A maior dificuldade de quem inicia no Marketing Digital, é saber como fazer a primeira venda. E muitos iniciantes, acabam se perdendo com a quantidade de informações na internet e querendo fazer de tudo ao mesmo tempo, porém, o simples fato de perder o foco, e sair atirando links de afiliados para todos os lados atrapalha muito o início de quem quer ter sucesso vendendo produtos no Hotmart.

Então, se você está perdido e não sabe por onde começar. Acompanhe este e-book e lhe mostrarei 5 passos simples, para que você possa ter um direcionamento e realizar a sua primeira venda no hotmart.

Só lembrando, que nada acontece como passe de mágica, sempre é necessário esforço e determinação.

Agora vamos ao passo a passo...

1º passo: Escolha o produto



Após a criação da conta no hotmart (gratuitamente), é hora de escolher um produto para promover.

É importante que você escolha um nicho que se identifique ou que tenha algum conhecimento, pois toda parte de divulgação será a partir dessa escolha.

Vou repassar algumas dicas para que você possa analisar no momento da escolha:

1ª dica: Verifique a temperatura.

No hotmart a aceitação dos produtos é medida em graus, podendo atingir no máximo 150° que são os mais vendidos e os mais concorridos.

Por isso para quem está iniciando, o ideal é começar com produtos com temperatura entre 40° e 100° pois, são produtos bem aceito no mercado e não tem tanta concorrência.

2ª dica: Analise o preço do produto.

Para quem está iniciando agora e não conhece ainda as técnicas de divulgação, não deve iniciar com produtos muito caros, pois são difíceis de vender, comece com produtos mais baratos e que te ofereça uma boa comissão.

Exemplo: Um curso que custa no total de 500,00 R$ e a comissão é de 290,00 R$ para você vai valer a pena divulgar esse produto, pois não tem um custo muito alto para o cliente e você receberá uma boa comissão..

A escolha de um bom produto poderá te proporcionar vendas mais rápidas.

3ª dica: Antes de se afiliar, analise se existem mais produtos nesse segmento, para que você possa divulgar também.

4ª dica: Analise a página de vendas desse produto, veja se é uma pagina interessante, se você compraria aquele produto se fosse um cliente direcionado para aquela pagina de vendas. Verifique tambem se possui conteúdo extra para divulgação, se o produtor tem um site, se existem depoimentos sobre esse produto.

5ª dica: e por fim, se coloque no lugar de uma pessoa que esteja interessada naquele tipo de assunto, e se pergunte se você compraria aquele produto?

Concluída a escolha do produto, agora é partir para a divulgação...

2º passo: Faça um canal no youtube

Postar vídeos no Youtube é uma excelente forma de divulgar os seus produtos e ter um retorno rápido, devido a quantidade de pessoas que circulam por lá. O youtube hoje só perde para o Google, quando o assunto é tráfego. Sendo assim, tem um enorme potencial.

- Primeiramente, crie a sua conta, o registro é bem simples e gratuito, se você já possui alguma conta no google poderá utilizá-la e fazer a junção usando o mesmo login e senha.

- Após concluído o cadastro entre com o seu login e personalize o seu canal. Caso tenha dúvidas, existem vídeos no próprio youtube com tutoriais ensinando a configurar a conta.

- Caso você tenha um site ou blog, coloque o endereço para que as pessoas consigam te encontrar também por outras mídias.

- Após configurado o seu canal é hora de fazer as postagens sobre aquele assunto que você escolheu, e sempre deixe um link do produto que está promovendo na descrição do vídeo.

- A frequência das postagens influencia muito nos seus resultados, então no início poste no mínimo, 3 vídeos por semana, sempre entregando um bom conteúdo e esclarecendo dúvidas comuns ao seu avatar.

- Procure gravar videos sobre assuntos que as pessoas já estão buscando, pesquise palavras chaves, atraves delas você consegue saber o que as pessoas já estão buscando sobre determinado assunto e entregar o conteudo que elas querem.

3º passo: Crie um blog

Ter um blog profissional é uma excelente forma de fazer vendas. Quando você escolhe um tema profissional, posta conteudos realmente interessantes a sua audiência te ver você como um profissional, uma autoridade no assunto e passa a te seguir e consumir os produtos e serviços que você indica.

Porém, se você não tem condições de ter um blog profissional, existem sites que você consegue criar um blog gratuitamente, para quem está iniciando agora e não tem dinheiro para investir, é uma boa opção.

Então, faça o blog relacionado ao nicho que você escolheu e comece a postar conteúdo, que podem ser artigos, vídeos, áudios, entre outros... assim, você atrairá a atenção do seu público alvo.

4º passo: Construa sua lista de e-mails

Esse passo é fundamental! Você precisa construir uma lista de emails o mais rápido possível, e começar a gerar relacionamento com esta lista, grande parte das conversões em vendas vem da lista de e-mail.

Por isso procure logo construir uma squeeze Page, e comece a capturar contatos, para construir relacionamento.

Se você não tem dinheiro para investir agora em uma ferramenta de e-mail marketing paga, existem ferramentas gratuitas como a que eu utilizo, a ferramenta e-goi e funciona muito bem para quem esta iniciando.

Se você não sabe como criar conta gratuita no e-goi e criar as lista e as paginas de capturas de e-mail, no youtube tem vários vídeos ensinando a fazer o cadastro, fazer a sua página de captura e construir sua lista. Você vai precisar também de um serviço de email marketing e auto responder que o e-goi tambem disponibiliza.

Para conseguir que as pessoas deixem o e-mail, você vai precisar criar uma “isca digital”, que pode ser em forma de e-book, de áudio ou vídeo e você vai disponibilizar gratuitamente, em troca do e-mail.

O importante mesmo é que esta recompensa esteja diretamente ligada ao produto que você escolheu para promover e que solucione um problema específico no seu público.

5º passo: Seja uma autoridade no assunto que você promove!

Estude bastante para ter propriedade para falar do assunto, esteja sempre se atualizando.

Entregue dicas de qualidade para sua audiência, as pessoas vão começar a te seguir.

Esteja sempre focado em construir audiência, busque novas estratégias para aumentar sua quantidade de seguidores nas redes sociais, no canal do Youtube e mais assinantes na sua lista de e-mails.

Procure saber onde seu público se concentra na internet e esteja presente nesses canais, procure grupos no Facebook e compartilhe conteúdo de qualidade, resolva problemas, responda perguntas e isso fará você ganhar respeito e credibilidade.

É importante ressaltar que o trabalho de divulgação é preciso ser feito diariamente, e os resultados não aparecem da noite para o dia.

Como em qualquer outro tipo de trabalho o esforço é essencial para ter sucesso, por isso observe e descubra quais as ferramentas de divulgação te trazem um retorno mais rápido e invista todas as suas fichas no seu negócio.

Aprendi a aplicar todas essas técnicas e criei o meu projeto online totalmente do zero com o treinamento Formula Negócio Online do Alex Vargas.

Nesse treinamento ele te ensina não apenas a fazer as primeiras vendas, mais construir um negócio sólido e duradouro.

Então, se você quer começar o seu negócio com o segredo de sucesso dos top afiliados te recomendo adquirir esse treinamento que é um investimento muito pequeno se comparado aprendizado que você vai ter e conseguir montar todas a sua estrutura de negócio.

TREINAMENTO FORMULA NEGOCIO ONLINE 2.0

Passo A Passo MAIS COMPLETO Para Montar Seu Negócio Online A partir Do Zero, Do BÁSICO AO AVANÇADO (Acesso Imediato E Ilimitado);

O MELHOR E MAIS COMPLETO CONTEÚDO DA INTERNET –

18 Módulos de Conteúdo Atualizado, mais de 200 Aulas Inéditas detalhando todos os passos para criar Seu Negócio Online A Partir Do Zero, fazendo isso da sua própria casa.

Então, não perca essa oportunidade de ter o seu próprio negócio!

Para ter acesso a mais conteudo acesse: www.evocequemfaz.com